

Partenaire en développement marketing

Au service de la croissance durable des entreprises.



cvs marketing

Bienvenue chez CVS marketing Conseils. Valeurs. Services.

Agence-conseil en marketing BtoB
et opérateur marketing externalisé.

CVS marketing est une agence-conseil en marketing BtoB et opérateur marketing externalisé qui accompagne avec expérience, souplesse et réactivité la visibilité et le développement des entreprises. Nous les aidons à atteindre leurs objectifs de croissance durable sans investissement supplémentaire en ressources marketing permanentes. Nous augmentons la rentabilité des plans marketing et commerciaux en associant du conseil expert en stratégie marketing, la flexibilité d'une externalisation du management marketing et des services de marketing à la demande.

Nos missions

Nous nous concentrons sur l'accélération de croissance, l'optimisation de la valeur-client et l'augmentation de la notoriété de la marque pour nos clients de divers secteurs, parmi lesquels l'énergie, le BTP, l'industrie et les services aux entreprises.

Nos clients valorisent l'expertise, la flexibilité et la réactivité à répondre à leurs attentes marketing, de la stratégie aux opérations. Ainsi, ils peuvent se recentrer sur leur cœur de métier.

Simple. Souple. Efficace.
Vivez le Marketing en Liberté.



*Nous accompagnons le changement. **Ensemble. Vraiment. Durablement.***

**De la création de cvs marketing en mars 2018,
nous avons gardé la même vision et la même énergie.**

Nous accompagnons la visibilité et le développement des entreprises avec la croissance durable comme cap dans l'énergie, le BTP et l'industrie. Nous soutenons les nombreuses initiatives et les projets de nos clients pour la décarbonation de ces secteurs.

Avec eux, dirigeants, équipes innovation, R&D, développement durable et

RSE, nous nous impliquons totalement dans les réseaux, syndicats, associations et pôles de compétitivité.

Nous assurons une veille stratégique, sectorielle, des réglementations et attendus dans ces secteurs en matière climatique, y compris sur le volet de la communication responsable.

Secteurs de prédilection.

Avec les années, nous nous renforçons des liens et des réseaux que nous créons ensemble pour participer, à notre petite échelle, à créer un avenir durable pour les femmes et les hommes et pour le climat.

Partenaire en développement marketing.



Au service des PME françaises

Nous proposons aux PME françaises de différents secteurs une expertise marketing à un rythme adapté, sans besoin de recruter ou former.

L'offre de management marketing externalisé peut être proposée à partir de quatre jours par mois pendant douze mois minimum.

Un manager marketing externalisé vous soutient en définissant, exécutant et suivant votre plan marketing, ventes, communication pour la visibilité et le développement de votre entreprise.



Filiales de groupes internationaux

En France et en Europe, nous assurons un relais marketing local autonome, qui tient compte des spécificités de marchés, langues et cultures.

Nous gérons en France les lancements de produits, adaptations des supports de ventes, enquêtes clients, prestations digitales et plans de communications.

Nous sommes en relation permanente avec les équipes marketing globales pour le suivi qualité, délais et budget des actions, et l'alignement à la stratégie groupe.

Trois choix complémentaires d'accompagnement.

L'offre de CVS Marketing a été conçue pour répondre aux besoins des entreprises de toutes tailles, PME, ETI ou grands groupes, celles d'aujourd'hui et celles de demain.

1

Audit

Nous évaluons ensemble la situation de l'entreprise en matière de marketing : bilan d'activités, ressources humaines, process et outils.

2

Accompagnement

Nous analysons ou nous formalisons le cahier des charges. Nous restituons une proposition coconstruite, sur-mesure, objectivée et timée.

3

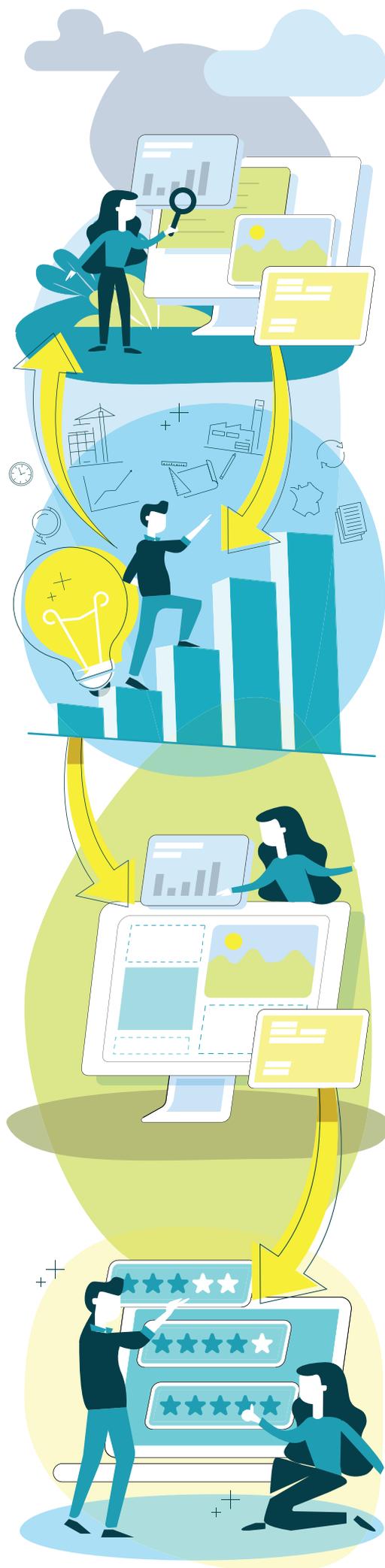
Réalisation

Conformément au cahier des charges, dans le respect de la qualité, des délais et du budget.

4

Points & échanges

Nous recherchons constamment des moyens d'améliorer nos processus pour identifier les opportunités d'optimisation.



Conseil en marketing.

Pour l'image de marque, l'accélération de croissance, la continuité & le développement de votre entreprise sur le long terme...

Confiez votre marketing à des professionnels expérimentés tout en bénéficiant de la souplesse et de la réactivité d'une agence marketing. Un Consultant marketing à la mission vous conseille pour le développement marketing et

ventes de votre entreprise.

Nous vous accompagnons de la stratégie et aux opérations, sur tout ou partie du mix marketing, avec un engagement de résultats et des livrables.



Analyse marché

Obtenir des données marchés et secteurs transformables en plans d'actions marketing. Bénéficier d'études de marchés directement exploitables.



Connaissance client

Comprendre les profils, parcours et usages Clients. Définir une organisation commerciale segmentée en fonctions de leurs attentes et repenser la stratégie Clients.



Innovation

Maintenir votre leadership et vos parts de marchés. Vous différencier par l'innovation. Sortir des sentiers battus grâce à une vision externe de votre business.



Digitalisation

À l'ère digitale, nous vous aidons à définir l'organisation marketing et ventes idéale, et à mettre en place les nouveaux outils et process (CRM, automatisations).



Internationalisation

De la France à l'international, nous définissons la stratégie d'approche marchés, planifions et lançons des actions pour le développement de l'entreprise au-delà des frontières.



Communication

En communication, notre expertise est recherchée et sollicitée par divers acteurs des secteurs de l'énergie, de l'industrie, du BTP et des services professionnels.



Missions d'études marketing & développement commercial

Mini-études de marchés

Nos interventions les plus fréquentes sont les mini-études de marchés, directement exploitables soit par les équipes business development ou commerce (secteurs d'activités, segments de marchés, niches commerciales, régions, pays).

Stratégies marketing et go-to-market

Nous avons à cœur de proposer et des stratégies go-to-market et des feuilles de route qui soient pragmatiques, réalistes, objectivées et alignées avec les équipes marketing & ventes.

Planification commerciale et marketing

Nous confirmons ensemble, ou nous définissons en totale autonomie, le plan d'action commercial et marketing, y compris les objectifs, résultats attendus et étapes de mise en œuvre : ciblage, activités, phasage, moyens.

Gestion de projets de marketing opérationnel

À la demande de nos Clients BtoB, nous assurons fréquemment des services de fourniture de listes de comptes, contacts, coordonnées, projets, chantiers, la cartographie de comptes, la veille de projets et d'opportunités, et la génération de leads qualifiés.

Marketing orienté décarbonation & RSE

Marketing de l'innovation

Dans le secteur BTP, nous travaillons le marketing de matériaux et produits décarbonés, recyclés ou réemployés pour le bâtiment (enveloppe, équipements et aménagements intérieurs, chantiers), le génie civil et les travaux publics. Dans l'énergie, nous accompagnons le lancement de solutions de production, distribution, stockage d'électricité plus vertueuses : éolien on/offshore, solaire/PV, cogénération biomasse, packs batteries, ainsi que des nouveautés en matière de HVAC, chaleur, vapeur, combustibles, capteurs CO².

Accompagnement marketing RSE

En gestion de projet marketing RSE, nous accompagnons les PME sur toutes les phases, de l'élaboration d'une stratégie RSE à la mise en place d'un plan d'actions adapté à la taille et aux faisabilités d'une PME.

Communication responsable

Nous suivons les recommandations de l'ADEME, ainsi que les stratégies définies par les grands groupes que nous accompagnons depuis plusieurs années. En partenariat avec des experts, nous communiquons sur tous types d'initiatives en faveur du climat.

Externalisation pme

En tant que dirigeant, vous cherchez à vous recentrer sur vos priorités business ?

De plus en plus d'entreprises innovantes en France profitent des avantages de l'externalisation marketing, une expertise disponible à l'année, dans la durée, sans avoir à investir dans un temps plein, ni recruter, ni former. Vos besoins :

- Positionner votre marque et développer votre image
- Faire adhérer au projet d'entreprise vos équipes, les motiver et développer l'intelligence collective
- Faire collaborer marketing et ventes autour d'objectifs communs
- Aligner le plan marketing à la stratégie de développement
- Proposer une expérience-client mémorable
- Optimiser la gestion et la rentabilité marketing.

Accompagnement de la direction

Vision externe sur votre business

Activités marketing & ventes alignées

Coachings, formations d'équipes

• Un **accompagnement** de la direction pour valider les piliers de croissance et formaliser la communication d'entreprise.

• Des activités marketing & ventes **alignées** sur les objectifs stratégiques de l'Entreprise.

• Une **vision externe** sur votre business pour sortir des sentiers battus, favoriser l'innovation et la différenciation.

• Des **coachings** en entretiens réguliers, des ateliers et des formations pour les équipes.



1

Expertise et expérience

20 ans+ de management marketing BtoB à l'international.

2

Contact unique à l'écoute

Gestion marketing fluide : un seul interlocuteur, des échanges réguliers.

3

Mobiliser les talents

Focus communication, engagement et adhésion des collaborateurs

4

Maintenant et pour l'avenir

Attendus d'aujourd'hui. Fondations de la croissance demain.

5

Nouvelle vision. Pragmatisme

Nouveaux angles de réflexion. Pratique et efficace.

6

Objectivité. Impartialité

Une prise de recul sur votre activité. Sans compromis interne.

7

Flexibilité. Réactivité

Modularité des prestations. Engagement de délais.

8

Transparence

Échanges et bilans réguliers.

Digital & services

Augmentez votre visibilité en ligne Générez plus de prospects du digital.

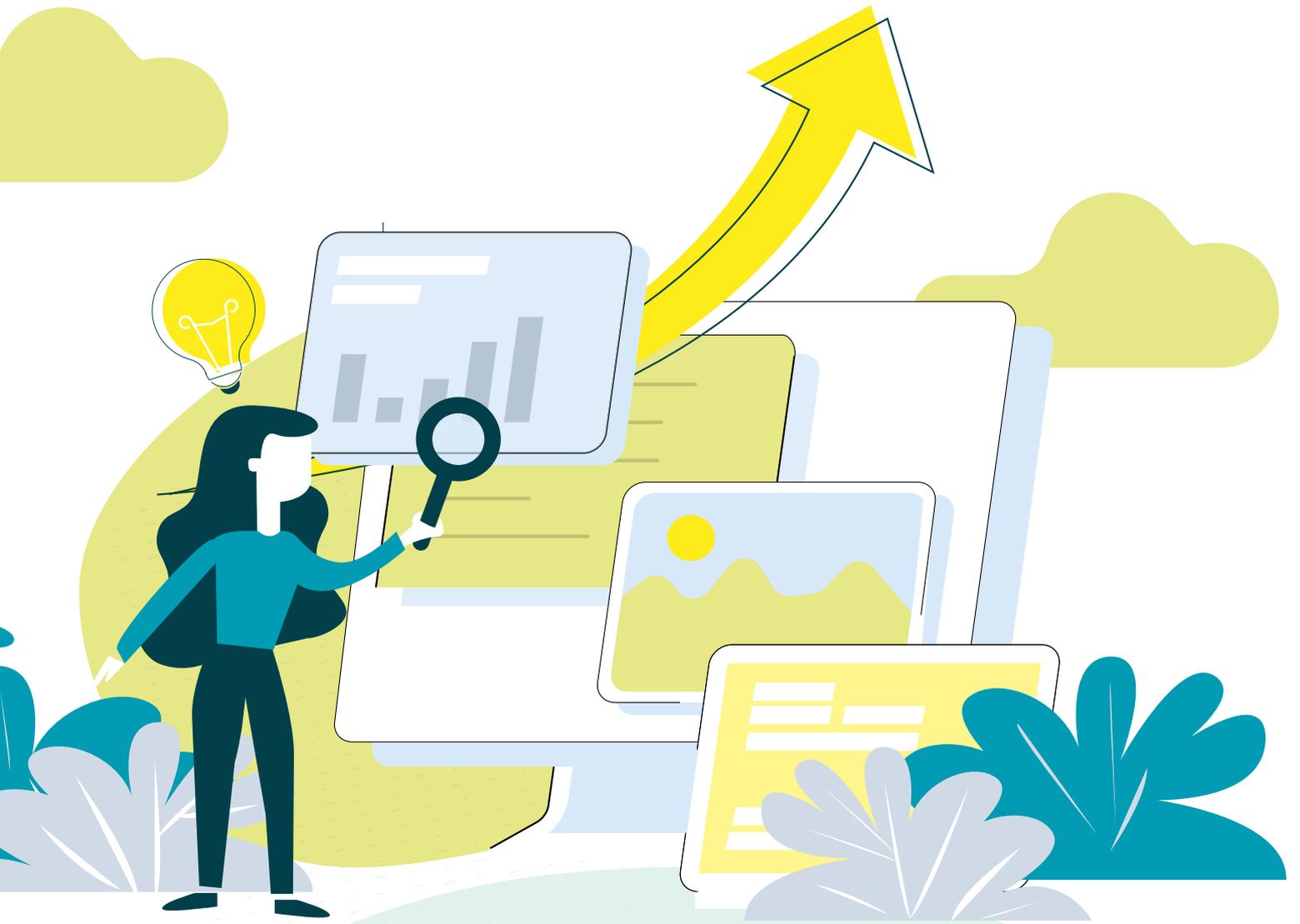
**Susciter l'intérêt, créer le besoin, convertir
et fidéliser via les canaux numériques, c'est
notre métier.**

Votre consultant vous aide à mieux comprendre le parcours client digital : mots-clés recherchés, centres d'intérêts, saisonnalité, et à dimensionner votre marché en ligne. Il rédige du contenu web adapté afin de répondre à vos objectifs : notoriété de la marque, génération de leads, engagements clients, inbound recruitment et autres.

Habile à créer de la valeur et à se différencier en environnement concurrentiel, notre mission est de prolonger le travail commercial. Soit à plus grande échelle grâce à la force de frappe d'une présence web, soit auprès d'acheteurs potentiels qui ont des préférences et des parcours de recherche, de sélection et d'achats digitaux.

Référencement naturel Google
Génération de leads (prospects)
Création de contenus marketing
Réseaux sociaux professionnels
Publicités Google ads (SEA)





Référencement naturel Google (SEO)

- Audits techniques et sémantiques
- Dimensionnement de marché en ligne
- Stratégie SEO, arborescence, mapping
- Gestion opérationnelle on/offpage
- Optimisations, re-audits, formations

Création de contenus marketing (content)

- Articles de blog, landing pages
- E-book, guides, e-mailings
- Catalogues interactifs
- Projets vidéos, photos, motion design
- BIM 3D, réponses aux appels d'offres

Publicités Google ads, display & native ads (SEA)

- Stratégie SEA
- Création d'annonces
- Paramétrages de campagnes
- Optimisation Google Ads, rapports
- Campagnes de diversification

Génération de prospects et de leads

- Ciblage, segmentation, positionnement
- Personas et propositions de valeur
- Sourcing prospects et projets
- Scénarios et entonnoirs de conversion
- Prospection automatisée, suivi

LinkedIN

- Gestion de page entreprise (community management)
- Création, diffusion de contenus
- Calendriers, rapports, formations
- Social selling
- Suivi avec l'équipe de ventes
- Emails sponsorisés et publicités.



cvS marketing

1-3 rue Henri-Rol Tanguy
91 180 Saint Germain les Arpajon

www.cvs-marketing.com

Informations et devis

+33 (0)6 28 77 49 05

info@cvs-marketing.com

